

POSTE DE TECHNICO-COMMERCIAL - SECTEUR 14, 50, 61

Description du poste :

- Développer par la prospection et gérer la clientèle dans tous les secteurs industriels et laboratoires sur les départements 14, 50 et 61, rattaché à l'agence de Caen-Ouistreham
- Elaborer des devis et suivre les affaires
- Travailler en binôme avec une assistante commerciale au sein d'une équipe de 8 personnes
- Appliquer la politique commerciale et la charte qualité de l'entreprise.

Les moyens :

- Salaire fixe + primes de vente
- Véhicule de société
- Smartphone + PC

Profil du poste :

- Formation technique : DUT ou BTS Mesures Physiques, Contrôle et Instrumentation, Régulation, Automatismes + licence « Techniques de commercialisation » ou équivalent
- Expérience de 5 ans dans la prescription de matériels industriels
- Aisance et écoute dans les contacts commerciaux
- Bonne capacité de travail, autonomie, savoir se remettre en question, capacité à s'intégrer dans une équipe

Présentation de l'entreprise :

- Depuis 1978, la société CORAME est spécialisée dans la distribution d'appareils de contrôle, de régulation, d'automatismes, de mesure et de calibration. CORAME fait la promotion de grandes marques connues et reconnues dans le monde industriel sur toute la Normandie
- La société s'est forgée une réputation de leader dans de nombreux secteurs industriels. (Agro-alimentaire, chimie et pétrochimie, pharmaceutique, plasturgie, automobile, ...).
- Les valeurs de la société Corame reposent sur l'écoute et la satisfaction client ; notre objectif étant d'apporter une réponse technico-commerciale pertinente à nos interlocuteurs techniques et administratifs.
- Dans un contexte économique de plus en plus concurrentiel, nous nous inscrivons dans une logique de différenciation par nos prestations de service et l'application au quotidien de nos valeurs avec toujours comme objectif l'amélioration de nos performances.
- Nous proposons également un service de réparation et d'étalonnage en laboratoire et sur site.